

Н. И. Краснаярова,*доцент кафедры международного права
ИПЭУ ТюмГУ*

ПРАВОВОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ ПО ПРОЕКТУ КОНТРАКТА В КУРСЕ «ПРАВО МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

Программа курса «Право международной торговли» в Институте права, экономики и управления Тюменского государственного университета исходит из необходимости перехода будущих магистров права при работе с клиентами в узкоспециализированной области на более высокие стандарты в своей деятельности. Поэтому в качестве **образовательной новации** для усиления практической составляющей на экзамене применяется составление письменного заключения по формулировкам международного коммерческого контракта.

Для оформления учебных заключений индивидуально каждому магистранту вручается текст экспортного (импортного) соглашения из банка контрактов кафедры. При дистанционном обучении — из числа содержащихся в практикуме по праву международной торговли¹. В будущей деловой практике магистру предстоит составление превентивных правовых продуктов по проектам контрактов зарубежных компаний.

Для составления правовых заключений отбираются контракты на торговых терминах *Incoterms 2010*, из числа актуальных для тюменского региона (EXW, FCA, CPT, CIP, DAP, DAT, DDP). В основном для составления учебных заключений выдаются импортные контракты с наиболее часто встречающимся предметом: на поставку оборудования и технических средств фирмами ФРГ, Австрии, Швейцарии, Италии, Швеции, Великобритании, Японии.

Выполнение студентами правовых заключений по контрактам с иностранными компаниями рассматривается главной составляющей приобретения навыков работы по правовому сопровождению тако-

¹ Краснаярова Н. И. Право международной торговли: практикум. Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2013. 263 с.

го рода контрактов. В международном обороте именно юридически грамотно подготовленные, логически структурированные и понятные для клиентов правовые заключения являются проявлением деловой осмотрительности сторон по контракту.

Предшествующие составлению правового заключения этапы включают: 1) изучение магистрантами по комментарию Международной торговой палаты (ИСС) к Инкотермс 2010¹ возможных с точки зрения целостности торговых терминов дополнений; 2) изучение свода норм и правил правового регулирования обширной сферы международной торговли² для лучшего понимания цели правовых норм, общих принципов, типовых контрактов и торговой практики в их взаимодействии; 3) ознакомление с методикой анализа конкретных формулировок международных коммерческих контрактов, помещенной в самостоятельном разделе практикума³; 4) ознакомление с текстом учебного заключения⁴; 5) при необходимости дополнительное изучение нормативных актов и литературы по дисциплине, указанных в методическом пособии⁵.

В связи с отсутствием общепризнанных отечественных стандартов в отношении правовых заключений по договору с иностранным партнером содержание учебного правового заключения предлагается ограничить только умозаключениями по формулировкам контракта, включая сопоставление сведений контракта о зарубежной

¹ Рамберг Я. Комментарий ИСС к Инкотермс 2010: понимание и практическое применение. Публикация ИСС № 720: пер. с англ. Н. Г. Вилковой. М.: Инфотропик Медиа, 2011. 352 с.

² Рамберг Я. Международные коммерческие транзакции. 4-е изд. Публикация ИСС № 711: пер. с англ. под ред. Н. Г. Вилковой. М.: Инфотропик Медиа, 2011. 896 с.

³ Краснаярова Н. И. Международное торговое право (частные правоотношения): практикум. Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2007. С. 250-277.

⁴ Бублик В. А., Краснаярова Н. И., Шипова А. В. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: практикум. Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2008. С. 245-247.

⁵ Краснаярова Н. И. Право международной торговли: учеб.-метод. пособие для студентов 030900.68 направления «Юриспруденция» магистерской программы «Гражданское право, семейное право, международное частное право» очной и заочной форм обучения. Тюмень: Изд-во ТюмГУ, 2012. С. 56-77.

фирме и ее представителях в преамбуле и в разделе юридические адреса сторон.

Для исследования контракта, условно на стадии заключения, предлагаются две группы вопросов.

Первую группу составляют вопросы, вытекающие из выявленных магистрантом упущений в юридическом оформлении договорных обязательств хозяйствующими субъектами региона:

- отражение в названии контракта его правовой природы, соответствие названия контракта его договорным условиям;

- определенность гарантии качества импортного товара и условия ее реального предоставления силами и за счет иностранного продавца;

- защищенность договорными положениями прав российского контрагента при поставке несоответствующего условиям контракта товара;

- совместимость формулировок контракта о замене дефектного товара с юридическими правилами дополнений торгового термина и избранным сторонами (в качестве применимого к контракту) материальным правом;

- закрепление размера процентов годовых при просрочке платежа и просрочке импортной поставки товара, предварительно оплаченного российским покупателем;

- разумность условий контракта о месте проверки качества товара;

- наличие неясных и кабальных формулировок.

Вторую группу составили вопросы, касающиеся закрепления договорного механизма защиты и самозащиты прав российской стороны:

- наличие прямой формулировки о применении к контракту положений Венской конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. в составе оговорки о применимом праве либо отдельно от нее;

- пределы формулировки контракта об избранном применимом праве;

- качество формулировки, обозначающей применение к контракту Принципов международных коммерческих договоров УНИ-ДРУА 2010, согласованность ее с арбитражной оговоркой о разреше-

нии спора в Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате РФ;

- соответствие юридической терминологии и юридических конструкций контракта избранному применимому праву;

- содержательность положений контракта о договорных средствах правовой защиты российской стороны ее односторонними юридическими действиями;

- возможность реализации конвенционных средств правовой защиты покупателя в международном, коммерческом арбитраже (о неустойке, процентах годовых, др.);

- разумность согласованных в контракте сроков осмотра товара;

- соответствие определенных в контракте сроков заявления о несоответствии товара подходам Венской конвенции 1980 г. и прецедентной практики по текстам ЮНСИТРАЛ;

- урегулированность возврата сторонами односторонне полученного исполнения на случай применения оговорки «*pacte com-missoire*»;

- юридическое качество оговорок (о применимом праве, контрокоррентной, валютной, о процентах, о санкциях, о языке контракта, оговорки эксклюзивного характера);

- полнота форс-мажорной оговорки и порядок взаиморасчетов при отказе от контракта по обстоятельствам вне контроля сторон;

- исполнимость и полнота письменной арбитражной оговорки.

Конкретное задание студенту включает, как правило, анализ формулировок по трем наиболее сложным вопросам. Однако при подготовке заключений магистрант ориентируется не только на анализ употребленных в формулировке слов, терминов, конструкций, но и на юридическое изучение текста соглашения с иностранной фирмой в целом.

С учетом опыта многоцелевого применения правовых заключений в юридической практике магистрантам рекомендуется составлять его текст кратко, для удобства восприятия применять систему шрифтовых выделений.

Внутритекстовые части выделять полужирным прямым начертанием, а наиболее значимые выводы — полужирным курсивом.

Во вводной части заключения идентифицируется автор заключения и указывается его учебная цель. Затем следует краткое описание контракта и перечень пунктов контракта, по которым согласно

задания преподавателя формулируются выводы на основе проведенного анализа формулировок.

Далее определяется, какие международные договоры РФ, кодексы, законы входили в предмет рассмотрения (например, путем указания «выводы заключения ограничены избранной сторонами правовой системой РФ, включая положения Венской конвенции 1980 г. Инкотермс 2010, Принципы УНИДРУА 2010, Orgalime S 2000»).

В мотивировочной части после фразы «настоящим я заключаю следующее» делается вывод о противоречии либо соответствии избранному праву обязательств, закрепленных в тексте контракта. Затем дается нормативно обоснованный ответ по существу поставленного вопроса об адекватности средств правовой защиты, о невозможности ограничения размера взыскиваемых убытков судом; об изложении обязательств российской стороны в ущерб ее интересам...). Ответ поддерживается ссылкой на подходы (к разрешению споров) Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ, зарубежных коммерческих арбитражей в прецедентном праве по текстам ЮНСИТРАЛ и указанием на конкретное решение.

В резолютивной части даются необходимые на презюмируемой стадии заключения подобного контракта рекомендации:

- о внесении дополнений и/или изменений договорного текста;
- об исключении юридических конструкций;
- об уточнении терминологии;
- об изменении приложений контракта;
- по совершенствованию редакции исследуемых формулировок.

Возможен юридический совет и по методам ведения переговоров, конкретным справедливым формулировкам, контраргументам против приемов работы зарубежных юристов.

Практическое правоведение России нуждается в профессиональном подходе к составлению заключений по проектам контрактов международного коммерческого оборота, а юридические институты — в применении обучающих методик, отвечающих правам и интересам российских участников международного делового оборота.